

Инвестиционное предложение

I. Общие сведения о проекте

1. **Название проекта:** Информационные технологии в медицине.

Основные проблемы информатизации в сфере здравоохранения г. Барановичи и Барановичского района.

2. **Отраслевая принадлежность проекта:** Социальная сфера, здравоохранение

3. **Место реализации проекта:** Республика Беларусь Брестская область, г. Барановичи

4. **Описание проекта** (суть инвестиционного проекта, предпосылки, задачи, что ожидается от инвестора, почему проект может его заинтересовать)

Этапы развития информатизации здравоохранения

1. Разработка проектно-сметной документации.

2. Строительно-монтажные и пусконаладочные работы по созданию современной вычислительной сети, объединяющей все организации здравоохранения города Барановичи и Барановичского района.

3. Установка и наладка новейшего компьютерного, сетевого и серверного оборудования.

4. Обучение специалистов.

5. Техническое обслуживание оборудования и программного обеспечения.

Ожидаемые результаты информатизации здравоохранения в г. Барановичи и Барановичском районе

Повышение качества услуг за счет

- **увеличение времени на прием одного пациента;**
 - **повышения доступности медицинской информации и образовательных ресурсов для граждан;**
 - **уменьшения ошибок медицинского персонала, связанных с назначением лекарственных препаратов и выбором курса лечения (до 15%);**
 - **снижения временной нетрудоспособности граждан за счет снижения количества ошибок при постановке диагноза (до 20%);**
 - **снижения смертности на 5% и соответствующее увеличение средней продолжительности жизни населения**
- Снижение финансовых издержек за счет**
- **количества дополнительно проводимых консультаций, обследований и анализов, назначаемых различными специалистами в отсутствие информации о ранее проведенных процедурах (до 14%);**
 - **перерасхода медицинских расходных материалов и лекарственных препаратов (до 11%);**
 - **количества повторных госпитализаций после лечения (до 20%),**
 - **количества посещений пациентами медицинских учреждений (до 25%);**
 - **количества некорректных финансовых операций в системе медицинского страхования**
- Сокращение временных издержек за счет**
- **автоматизации поиска необходимой информации (до 60%);**
 - **автоматизации ведения текущей документации (до 20%);**
 - **повышения оперативности проведения консультаций, собрания анамнеза и постановки диагноза (до 25%),**

Сокращение трудозатрат медицинского персонала за счет

автоматизации

- поиска и обработки справочной и документальной информации
- доступа к персональной медицинской информации о пациенте
- подготовке документов (отчетов, заключений, рецептов и т.д.)
- доступа врачей к информации по новейшим методам лечения и новинкам в области лекарственных препаратов

1. Степень готовности проекта (наличие бизнес-плана, ТЭО, проведение маркетинговых исследований или других форм, свидетельствующих о подготовке проекта ((с обязательным указанием даты разработки)):

предпроектная стадия

II. Сведения об инициаторе проекта

1. Полное наименование организации: Учреждение здравоохранения «Барановичская центральная поликлиника»

Вышестоящая организация: Барановичский городской исполнительный комитет, Управление здравоохранения брестского областного исполнительного комитета

2. Дата регистрации: 26.12.2005

3. Распределение уставного фонда в долях, %:

Юридические лица:	Доля
- государственной формы собственности	100%
- частной формы собственности	
Физические лица	

III. Характеристика рынков планируемой к выпуску продукции

A. Характеристика намечаемой к выпуску продукции:

1. наименование и описание продукции: Место для ввода текста
2. основные потребители: Население г. Барановичи и Барановичского района
3. основные конкуренты (производители схожих по потребительским характеристикам товаров): Место для ввода текста

В. Характеристика внутреннего рынка

1. текущий объем рынка (за последний отчетный период) Выберите элемент
2. планируемая доля внутреннего рынка: %
3. стратегия работы на внутреннем рынке:
- более низкие цены
 - более высокое качество
 - более привлекательный сервис
 - государственная поддержка (защита от импорта, гарантированные государственные закупки и иная поддержка)
 - иное (указать)
4. государственное регулирование (регулирование цен, лицензирование деятельности и т.д.): Место для ввода текста
5. рентабельность продаж продукции (в %): (в году);
6. степень концентрации (примерная суммарная доля рынка пяти крупнейших игроков, в %): .
7. прочее (указать): Место для ввода текста

С. Характеристика внешних рынков

1. предполагаемое распределение объема продаж по основным регионам, %:

Страны ЕАЭС	в т.ч. рынок РБ	Страны ЕС	Иные страны

2. Имеется ли у компании опыт экспорта в указанные страны: да; нет
3. Экспортируются ли иными производителями РБ данные товары на основные целевые рынки продукта (-ов): да; нет

IV. Описание имеющейся инфраструктуры

Ж/д и автотранспортный доступ:

- собственная ж/д ветка
- ветка БелЖД (расстояние от участка, км):
- общереспубликанские автомобильные дороги (расстояние в км):
- другие дороги с усовершенствованным покрытием (расстояние в км):

Наличие коммуникаций:

- электросеть (вольтаж: , расстояние в км:)
- водопровод
- газопровод

Земельный участок и производственные площади:

- наличие земельного участка (площадь: , назначение: Место для ввода текста)
- наличие строений (площадь: , назначение:)

Прочая инфраструктура:

- склады хранения, логистические терминалы (площадь: , описание: Место для ввода текста)
- возможность дальнейшего расширения производства и установки дополнительных мощностей
- возможность создания необходимой инфраструктуры за счет средств бюджета (описание: Место для ввода текста)
- иная (указать): Место для ввода текста

V. Ключевые преимущества проекта

Описание каждого кратко:

- развитый бренд Место для ввода текста.
- профильный персонал Место для ввода текста.
- сеть поставок сырья и комплектующих Место для ввода текста.
- товаропроводящая сеть Место для ввода текста.
- гарантированные объемы заказов Место для ввода текста.
- наличие действующих патентов, лицензий, разрешений: Место для ввода текста.
- наличие льгот при реализации проекта Место для ввода текста.
- основные партнеры
- иные (указать):

- повышения доступности медицинской информации и образовательных ресурсов для граждан;
- снижения смертности и соответствующее увеличение средней продолжительности жизни населения
- автоматизированный доступа врачей к информации по новейшим методам лечения и новинкам в области лекарственных препаратов

Место для ввода текста

Место для ввода текста

VI. Финансирование проекта

A. Общие инвестиционные затраты по проекту, всего: 3,0 млн долл США

B. Источники формирования инвестиционных ресурсов, Выберите элемент:

	Источник	Сумма средств
<input type="checkbox"/>	Собственные средства	
<input type="checkbox"/>	Средства инвестора	
<input type="checkbox"/>	Государственная поддержка	
<input type="checkbox"/>	Гранты	
<input type="checkbox"/>	Долгосрочные кредиты	
<input type="checkbox"/>	Краткосрочные кредиты	
<input type="checkbox"/>	Прочие(указать):	
	Возможен долгосрочный кредит	3,0
	Место для ввода текста	
	Место для ввода текста	
Итого по проекту:		

C. Направления использования инвестиционных ресурсов:

- исследования и разработки
- создание инфраструктуры
- строительство
- приобретение недвижимости
- закупка оборудования, технологий, лицензий
- подготовка производства
- пополнение оборотных средств
- другое (указать):

D. Форма участия инвестора в проекте:

	Формы участия инвестора в проекте	Доля инвестора в уставном капитале при реализации планируемой формы участия, %
<input type="checkbox"/>	Внесение вклада в уставный фонд нового предприятия	
<input type="checkbox"/>	Приобретение пакета акций (доли в уставном фонде) существующего предприятия	
<input type="checkbox"/>	Приобретение предприятия как имущественного комплекса	
<input type="checkbox"/>	Дополнительная эмиссия акций для продажи инвестору	

<input type="checkbox"/>	Прочие(указать):	
	Место для ввода текста	
	Место для ввода текста	
	Место для ввода текста	

Е. Предварительные показатели финансовой эффективности проекта

Показатель	Значение
Годовая выручка (Выберите элемент, без НДС, после выхода на проектную мощность)	
Срок выхода на проектную мощность, лет/года	
Простой срок окупаемости, лет/года	8,2 года
Динамический срок окупаемости, лет/года	
NPV*, Выберите элемент	
IRR*, %	
Ставка дисконтирования, %	

* Показатели IRR и NPV указаны по состоянию на _____ год реализации проекта

VII. Контактная информация ответственного на предприятии

Ответственный исполнитель (ФИО, должность): Романовский Василий Борисович

Телефон раб.: 42-38-94 **моб.:** 80293510734

Факс: 413894

E-mail: uz-bcp@brest.by

Веб-сайт: barcp.by

Дата составления инвестиционного предложения: 20.01.2016